

NOUVELLES DU SALON

一般社団法人 日本エステティック業協会会報



✓ AEA NEWS



2015年度
AEA 理事長賞受賞者
受賞者一覧と推薦文など

✓ SPECIAL DIALOGUE

✓ AEA INFORMATION

須藤 政子さん

株式会社ソシエ・ワールド取締役



佐々木 広行さん

株式会社エステプロ・ラボ代表取締役会長

✓ 新連載・コラム

教えて!

ユニック社内制度!!

「女塾」ってなんだ!?



Vol.06

2016.APRIL

第6回スペシャル対談

インナービューティ
から見えてくる

エステティックの可能性。



Food

インナービューティから見えてくる エステティックの可能性。

< 第6回 >

毎回、様々なジャンルの人々が未来について語りあう特別対談。今回は、業界の先端を走り続ける株式会社ソシエ・ワールドの須藤取締役と、エステティックサロンを中心に食品販売をする株式会社エステプロ・ラボの佐々木代表取締役会長に話していただきました。食から医療の話まで、エステティックの可能性が広がるお話が聞けました。



MASAKO SUDO
須藤 政子さん
株式会社ソシエ・ワールド
取締役

HIROYUKI SASAKI
佐々木 広行さん
株式会社エステプロ・ラボ
代表取締役会長

美を内面から サポートすること。

佐々木（以下 佐）：私たちのことを話しますと、エステティック業界で、インナービューティに特化したものがなかったんですね。そこで、私たちエステプロ・ラボという会社でハーフティーを開発したのが事業の始まりでした。エステティックサロンを中心に、「美」を内面からサポートする食品を販売しています。中身にはとことんこだわって、添加物を極力排除し、大学教授など専門家と組むことで、エビデンスもしっかりと取るようにしています。そうして、今では80種類以上の商品ラインナップになりました。

須藤（以下 須）：そうなんですね。私たちは、

エステティックサロンでの販売は化粧品がメインでした。フランスの伝統など、こだわりをとことん突き詰めた技術と商品です。それはお客さまにとって安全であることを優先しているから。年に1～2回は、メーカーさんと一緒に開発することはあるのですが、むやみやたらに広げるといったことはあまりないですね。「食」ってとても難しいですよ。なぜ、食品をエステティックサロンで販売しようとしたんですか？

佐：僕らは美食同源というのをモットーにしています。健康のベースの上でないと、美容というものは成り立たないんじゃないかと思っています。爪や髪、皮膚にいたるまで、私たちの体は食べたもので成り立っています。そう考えた時に、美の専門家である

“ 私たちの体は食べたもので成り立っています。
（佐々木） ”

エステティックサロンと組むのは必然だったんですね。

栄養学を学ぶことの重要性。

須：エステティシャンがお客さまとの関係が築けているのであれば、「あなたが言うならぜひ試してみたいわ！」という人も多いですね。ただ、モノを売るのではなく、お客さまに本当に必要なものを売りたいと思っています。だから、当社では社員に栄養学の勉強をしております。「売る」だけでなく「続けてもらう」ために。売りっぱなしでなく、お客様にもっと深く理解してもらうことが、販売はもちろんサロンに永く通っていただけに繋がると思います。特に食は体にどう影響してくるのか、しっかりと勉強をしないといけないですね。サプリメントの専門社員が社内教育をしております。

佐：それは、素晴らしいですね。私たちも、商品に関する成分はもちろん、カラダの仕組みまでを理解してから売っていただくようにしています。その為に、卸すときにもしっかりと講習会を開き、心から賛同してくれたサロンさんでしか販売できないようにしています。「売ればいい」ということではなく、須藤さんのおっしゃられるように、続けてもらうことがとても大事ですからね。「ものを売る」というのは、とてもレベルの低い話だと思いますし、おっしゃられるように「本当に必要」というお客さまにきちんと届けるこ

とが重要ですから。

須：佐々木さんは、その辺りの教育というのにチカラを入れられているので、素晴らしいですね。

佐：私どものほうでは、日々アップデートしていく栄養学などを取り入れたコンテンツを、eラーニングで学べるようにしました。いつでもどこでも学べるように。

須：それは、素晴らしいですね。サロン側も離職率の問題などで、せっかく勉強したスタッフが離れてしまうという悩みを抱えたサロンさんはまだまだ多いと思います。そういうサロンさんも良いのではないのでしょうか。

佐：「講習会」というカタチではフォローしきれない大手サロン様をはじめ、距離の離れたサロン様にもご利用いただいています。お医者様が直接話す講座なども学べるようにしています。法律などの知識もカリキュラムに入れて、コンテンツをどんどん充実させていっているところです。

医療とエステティック の可能性。

須：私は10年以上前から医療に注目しているんですね。エステティックサロンに通われる方ってそもそも「健康」がベースになっているんです。健康じゃないと来ていただけない。だから切り離せないものなんですよ。緩和ケアの先生と話したのですが、法律の問題で看護師さんは患者さんにマッサージがしなくても、できないんです。だから患者様の



“医療フィールドでもエステティシヤンの可能性がある。 (須藤)”

カルテをエステティシヤンと共有して、共存できる道を探りました。そうすれば、お医者様では見えてこない心の状態などもシェアできる。現実にヨーロッパではそうやってエステティシヤンが活躍の場を増やしていらっしゃる事例もあります。ただ単純にキレイになるだけではなく、エステに行くときさまざまなケアをできると思っていたことが、これからのサービスだと思っています。日本では、規制も厳しいですし、まだまだ難しいサービスだということは痛感していますが。

佐：予防医療と対処療法があると思うんです。長寿国と言われていますが、死ぬ前の10年間は薬漬けで生かされているというような人も多いですね。だから予防医療を大事にして「健康寿命」というのを延ばすことがサロンにはできるのではないかと考えています。「癌」という病気だけみても、ここ数十年で患者数が3倍以上になっている。私は「食事」が原因の大きな部分だと思うんです。そこで私が注目したのは女性の「美しくなりたい！」というパワーだった。美を求めるパワーって凄いですね。なので、美容を入口として医療・健康を考えるしかないって思っているんです。その中で、エステティックサロンの持つチカラというのは特に凄いです。

須：エステティシヤンしか持っていない情報も多いですからね。カルテに付け加えたい情報をたくさん持っている。何しろ、90分もの間、素肌のお客さまとしっかり施術で向き合うんですから。お客さまもどンドンご自分

の情報をおっしゃっていただけます。

佐：地方に多いですが、地域の中で「先生」となっていたりしますよね。

須：多いですね。サロンがひとつのコミュニティの中心にあたりします。

佐：街のお医者さんよりも結果を出してくれるエステティシヤンの方々が実際にいますよね。このお客さまとの信頼関係ってものすごいものだと思っています。須藤さんがおっしゃられるように、エステティシヤンはその枠を超えていっている。

須：医療フィールドでも活躍するためには、やはりエステティックの国家資格化をしなければいけないと思っているんです。産業そのものの信用を得るために動かないと行けません。その上で医療に寄り過ぎるのではなく、うまく取りいれながら進んでいかなければならない。メリットもデメリットもあるとは思いますが、そうして広がっていくことが必要だと思います。

佐：日本国内だけではなく、海外に向けても少しずつ動き出しているところです。まずは、アジア圏を中心にこれからのビジネスを展開していきたいと思っています。

須：それは、素晴らしいですね。私たちもいち早く海外での展開をしました。超えなければならぬ壁も多いですが、広い視点でビジネス展開することが、きっとできると思えますよ！私たちも海外に出ることで、さまざまに学びましたから。

佐：おっしゃるとおり、壁はとても多いのですが、頑張っていきたいと思っています。



須藤 政子
株式会社ソシエワールド
取締役

(一社)日本エステティック業協会常務理事。(公財)日本エステティック研究財団理事を歴任。



佐々木 広行
株式会社エステプロラボ
代表取締役会長

(一社)日本酵素・水素医療美容学会副理事長。(株)日本医療・美容研究協会副理事長。

教えて！ ユニック 社内制度！！

新連載コラム

vol.01

リフレ21「女塾」ってなんだ!?

毎回、エステティックサロンで取り入れている面白い社内制度を取り上げる連載。第一回はリフレ21さんの社内制度「女塾」。3ヶ月に一度、お客さまも巻き込んでヨガや夏祭り、セミナーなどを開催しているのですが、どのように生まれ、どのように活用されているのでしょうか？担当者様に聞いてみました！

Q1 どのような目的と意図で 制度自体が作られたのですか？

A1 通っていただいているお客様とサロンワーク以外でコミュニケーションが取れる場がほしいとのスタッフの声と、「女を磨く」ためにできる事を企画してスタッフも参加できたら楽しいと思い10年程前に作りました。

Q2 毎回、企画も多彩ですが、どのように 社内で運用しているのですか？

A2 現場では結果や売り上げを重視されがちですが、女塾は利益を求めているので、いかにお客様を喜ばせ、自分たちが楽しめるかがテーマ。なのでリラックスして参加できますし、とても色々なこと

を学べます。新人スタッフも気軽に参加できますし、チームワークが高まりますね。

Q3 実際に、導入したことで、具体的に社員からはどんな声があがっていますか？もし、データの的に離職率が下がった等の効果がありましたら教えてください。

A3 テーマは今必要な事をタイミングに合わせて企画します。企画はマネージャーで、実際のオファーも企画したマネージャーがそれぞれ交渉します。企画書と見積を稟議書として社長にプレゼンして、開催の流れとなります。

これからは、登山やお花見、マラソンなどを企画として練っているとのこと！顧客との関係づくりはもちろん、社内のチームワークをアップするのにぴったりな「女塾」！ぜひ、他のエステティックサロンの皆さんも取り入れてみてはいかがでしょうか？

リフレ21
宇都宮を中心に店舗展開をするトータルビューティエステティックサロン。
<http://jp-g.net/refre21/>

広告 エステティック業界の最新お役立ちアイテムをご紹介します!!

「肌に負担をかける成分を極力使わない」というポリシーを貫き、天然素材の力を研究し尽くして生まれたのが「ポリシー化粧品」。そのポリシー化粧品ならではの「天然力」にこだわった日焼け止めが「ポリシー サンブロック」です。紫外線カット成分として天然素材(カンゾウ根エキス)を採用。さらに、紫外線カットの力を高める独自の処方やスキンケア成分を多く取り入れることで、白く透き通った肌を力強く守ります。また、オーガニック成分など選び抜かれた成分を新配合し、今まで以上に敏感肌の方、お子様などにも安心してご使用いただける、全身用日焼け止めとしてリニューアル発売いたしました。

ポリシー化粧品
株式会社日本ビューティコーポレーション
お問い合わせ：03-3671-8731(代表)
<http://www.policy.co.jp/>





AEA表彰制度

AEA表彰制度について

AEAでは2013年度より、学業のみならず日頃の生活態度やコミュニケーション能力が優れた生徒に対して、表彰制度を導入しております。各学校において審査の上、表彰を受賞された皆様をご紹介します。



表彰状見本

2015年度AEA理事長賞受賞者一覧 (敬称略・五十音順)



浅沼 真歩
静岡ビューティカレッジ

【推薦文】身だしなみ、コミュニケーション等エステティシャンらしさを常に心がけている学生です。成績も理論・実技ともに優秀です。



安藤 江里加
（学）ロイヤル学園神戸ベルエベル美容専門学校

【推薦文】学科・実技共に優秀な成績を収めた為。



上山 あすか
（学）西沢学園メディカルエステ専門学校

【推薦文】学業成績、資格取得に努力し、校内行事等にも積極的に取り組み、他の学生の模範となる。



大関 桜
（学）三幸学園東京ビューティーアート専門学校

【推薦文】温和で、回りにも気配りが出来る暖かい心を持っており、また自分の決めた事に対し意欲的に努力が出来る人です。



乙丸 里奈
マーベラスビューティカレッジ

【推薦文】クラスのリーダーシップやサポート声かけ等積極的に行動していました。報告・連絡・相談などもしっかりとされ常に学ぶ姿勢も積極的でした。



久代 亜美
（学）新潟総合学院国際ビューティ・モード専門学校

【推薦文】実技試験上位者である事、リーダーシップに優れているため。



栄 香菜美
（学）山野学苑山野美容芸術短期大学

【推薦文】学業、人物ともに優れている為。



白尾 有希恵
（学）向陽学園向陽高等学校

【推薦文】エステティシャンという明確な目標と授業の積極性・理論・実技とも優秀な成績を修めた。サロン実習で接客・技術面でお客様の高評価を得た。



城本 ほの香
（学）ロイヤル学園熊本ベルエベル美容専門学校

【推薦文】学科・実技共に優秀な成績を収めた為。



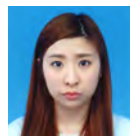
杉山 裕香
（学）滋慶京都学園京都医療専門学校

【推薦文】成績・出席率共に優秀で、クラスリーダーも務め授業・学校行事にも積極的に参加し、模範となる学生であるため推薦致します。



高野 一美
（学）日美学園日本美容専門学校

【推薦文】授業への取り組み、姿勢、美への追求など他の学生より秀でている。学科、実技の成績はトップで皆勤でもある。



竹保 舞実
（学）三幸学園広島ビューティーアート専門学校

【推薦文】成績優秀者であり、常に明るく元気な表情で周囲への気遣いができる。又、対人関係において謙虚であるため。



田澤 愛美
（学）八文字学園専門学校水戸ビューティカレッジ

【推薦文】人物的に優れ、学業、実技共に優秀であったため。



田辺 愛華
（学）山口学園ECCアーティスト専門学校

【推薦文】自己管理が出来ており、2年間無遅刻・無欠席。学内サロン実習で接客力に優れ、周囲の状況を見て行動し、他の学生の見本となっています。



徳田 郁香
（学）滋慶学園福岡ベルエポック美容専門学校

【推薦文】ベルエポックコンテストに出場、成績優秀、出席率良い。授業にも真面目に取り組んでいる。



中武 世界
（学）池坊学園池坊短期大学

【推薦文】2年間の学生生活では、無遅刻・無欠席を貫き、物事に対し前向きに取り組んでいる。協調性もあり、人物、学業成績ともに優秀な学生である。



西川 絵梨
スリムビューティハウスアカデミー

【推薦文】皆勤に勤め常に明るく元気に前向きで文化祭ではリーダーとしてクラスをとりまとめました。



西野 結衣
（学）ロイヤル学園ベルエポックビューティコミュニケーション専門学校

【推薦文】学科・実技共に優秀な成績を収めた為。



野々山 優衣
（学）三幸学園名古屋ビューティーアート専門学校

【推薦文】明るく前向きに学習に取り組み生活全般に対し真面目で皆勤である。社交性に富み、友人からの信頼も厚い。



浜田 歩実
（学）新潟総合学院国際ビューティ・ファッション専門学校

【推薦文】明るく前向きで、何事にも責任を持って取り組むことができます。欠席や遅刻もなく、授業にも意欲的に取り組む姿勢が見られました。



丸山 知佳
（学）長野理容美容学園長野理容美容専門学校

【推薦文】2年間皆勤。入学時から意欲的に取り組み技術的に大きな成長が見られた。エステティシャンとしての人間力も有り、模擬サロンの接客で高評価を得た。



村上 朱里
（学）滋慶学園札幌ベルエポック美容専門学校

【推薦文】在学中からエステティシャンとなる意識を高く持ち続け、常に前向きで勤勉な姿勢を評価。2年間皆勤で対人関係においても大変謙虚である。



矢田目 可菜
（学）三幸学園札幌ビューティーアート専門学校

【推薦文】筆記・実技ともに大変優秀であり、常に前向きでエステティシャンとして安心・信頼がある。



矢部 はるか
（学）岩崎学園横浜fカレッジ

【推薦文】学業優秀、無遅刻、無欠席、早期就職内定者のため。



山崎 桃子
（学）滋慶学園東京ベルエポック美容専門学校

【推薦文】積極的に課外活動に参加。ベルエポックコンテスト4位入選。成績優秀、学内サロンで店長を務め、知識とアイデアを駆使し技術力を高めている。



山田 明日香
（学）東京滋慶学園ベルエポック美容専門学校

【推薦文】エステティシャンとして意識が高く、挨拶や身だしなみ、授業態度もよく、積極的性もある。学内サロンで店長を任される等で推薦いたしました。



脇田 菜名花
（学）滋慶コミュニケーションアート名古屋医健スポーツ専門学校

【推薦文】人物・学業成績ともに優秀なため。

相原 春香
ヴァンペール・エステティックスクール
【推薦文】出席、提出物、勤怠、総合的に優秀である。

荒木 涼香
（学）三幸学園福岡ビューティーアート専門学校
【推薦文】授業の取り組みが良く、成績優秀・無遅刻無欠席で学校に来ている。身だしなみもお手本となっている。

池田 結莉
（学）三幸学園大阪ビューティーアート専門学校
【推薦文】1年次より皆勤を貫き何事にも真摯な態度で取り組み、努力を惜しみません。また、周りを見て協力ができる学生です。

根本 栞
ヤマノエステティック総合学院 東京校
【推薦文】ハンドマッサージが丁寧で気持ち良く、他、準備片付け等の手際が良い。欠席が少なく、学業に集中している。

森本 莉彩
ヤマノエステティック総合学院 大阪校
【推薦文】身だしなみもエステティシャンらしく、授業にとりくむ姿勢も大変前向きで、コミュニケーションもしっかり取るよう努力が見られる為

第7回定時社員総会について

第7回定時社員総会は6月14日（火）15：00より都市センターホテルで開催します。

総会后に講演会・懇親会も合わせまして、ご出席のほどよろしくお願いたします。

AEAエステティシャン認定試験 例題集改定について

AEAエステティシャン認定試験例題集を改定致しました。会員の皆様のお申込は、会員ログインページから申込用紙をダウンロードのうえお申してください。（会員価格の変更はございません）



AEAオフィシャルインスタグラム始めました

勉強会や教育委員会、理事会等AEAの活動をインスタグラムに載せています。

是非フォローしてください！



FOLLOW US ON!
aea_official_1987



日本エステティック振興協議会 美容ライト脱毛安全講習会

当協会が加盟しております日本エステティック振興協議会では、美容ライト脱毛安全講習会を行っております。美容ライト脱毛について、有識者の方々からのお話しが聞ける貴重な機会ですのでぜひご参加ください。

[開催日]

札幌：4月19日（火）	福岡：9月8日（木）
名古屋：5月10日（火）	金沢：10月7日（金）
長野：6月21日（火）	大阪：10月12日（水）
東京：7月7日（木）	

詳細につきましては、日本エステティック振興協議会のホームページもしくは運営事務局にお問い合わせください。

一般社団法人日本エステティック振興協議会
TEL：03-5823-4755 URL：http://esthe-jepa.jp/

試験官・認定講師会議について

昨年開催し好評をいただきました試験官・認定講師会議を今年も下記日程で開催いたします。

会議の詳細が決定し次のご案内をお送りしますので、ご参加下さいますようお願いいたします。

[日程]

大阪：8月4日（木）	東京：8月23日（火）
名古屋：8月9日（火）	福岡：8月26日（金）

Nouvelles Du Salon広告掲載のご案内

AEA広報誌「Nouvelles Du Salon」では、掲載する広告を募集しております。詳しくは事務局までお問い合わせください。

お問い合わせ先：03-6272-6154